

FIRST VENTURES

DIRECTIVES POUR LA RÉDACTION D'UNE PROPOSITION DE PROJET ET ELEVATOR PITCH FIRST VENTURES

Remarque: Avant de rédiger une proposition, veuillez envoyer un résumé de votre projet à [Marco Vencato](#).

APERÇU

Du point de vue formel, une proposition de projet comprend les parties suivantes:

1. Formulaire de candidature en ligne sur notre [portail web](#);
2. Le seul PDF contenant les documents suivants: lettre d'accompagnement, proposition de projet, annexes (détails ci-dessous);
3. Si disponible: présentation du projet (max. 10 diapositives/pages: voir ci-dessous).
4. Elevator Pitch (détails ci-dessous).

Les quatre délais trimestriels de soumission sont des délais de clôture: 1er février, 1er mai, 1er septembre, 1er décembre. Cela signifie que les documents relatifs à votre projet doivent être téléchargés sur notre portail web au plus tard à ces dates limites.

Les dossiers peuvent être déposés en français, allemand ou de préférence en anglais.

1 LETTRE D'ACCOMPAGNEMENT

Adressez les points suivants:

- Comment avez-vous eu connaissance de Gebert Rüf Stiftung et de ses activités?
- Dans quelle mesure votre projet correspond-il aux objectifs du programme «First Ventures»?

2 REQUÊTE DE PROJET

- Veuillez utiliser le formulaire «[First Ventures | Project application](#)».
- La requête ne doit pas dépasser 6 pages – sans lettre d'accompagnement ni les annexes.
- Veuillez tenir compte des indications figurant dans le formulaire et télécharger un seul PDF (y compris la lettre d'accompagnement et les annexes) sur le portail web.
- Les propositions de projet incomplètes ne sont pas acceptées.

3 ANNEXES (à inclure dans un seul PDF)

- Bref CV du/de la requérant/e principal/e;
- CV de chaque membre de l'équipe de projet et/ou partenaires;
- Budget (voir le point 3 du formulaire de demande de projet);
- Une lettre de soutien de l'instance HES responsable de l'embauche du personnel du projet.

4 PROJECT PRESENTATION

- Télécharger séparément au format PDF, si disponible: présentation du projet (max. 10 diapositives/pages).

5. VIDÉO «ELEVATOR PITCH» DE 3 MINUTES

5.1 Aspects du contenu

- Problème: Quel est le problème concret abordé par le projet? Quelle solution le projet propose-t-il?
- USP ou critère distinctif: Dans quelle mesure le projet est-il unique et innovant?
- State of the art: Qu'avez-vous réalisé jusqu'à présent (i.e. proof of concept, premiers clients ou partenaires etc.)?
- Modèle commercial: Qui va acheter quoi, à quel prix et pourquoi?
- Équipe: Pourquoi êtes-vous la bonne équipe pour mettre votre produit/service sur le marché?
- Utilisation des fonds: Comment comptez-vous utiliser les fonds de First Ventures?

5.2 Aspects de réalisation

- Sélectionnez un lieu/un arrière-plan approprié.
- Utilisez une manière compréhensible et attrayante pour présenter votre projet.
- Montrez votre solution/prototype/produit et les membres de votre équipe.
- Transmettez votre personnalité et votre propre enthousiasme pour le projet.

5.3 Aspects techniques

- La vidéo doit être au format MP4 et ne pas dépasser 250 MB.
- Veuillez télécharger votre vidéo sur le [portail web](#).